

I Modalités disponibles

Presentiel

I Durée de la formation

Durée de la formation : 14 heures.

I Public

Personnels de salle, sommeliers débutants, cuisiniers
Accessibilité à tout pour tous.

I Prérequis

- Pas de prérequis techniques obligatoires
- Âge légal requis

I Formateur

Professionnel confirmé dans l'exercice de ses fonctions,
avec les compétences pédagogiques à mettre en œuvre
les formations.

I Méthodologie et moyens pédagogiques

- Pédagogie active : ateliers pratiques, dégustations, mises en situation
- Apports théoriques illustrés
- Sélection de vins et mets test
- Supports visuels et fiches-outils

I Objectifs

- Connaître le vin pour mieux le vendre
- Savoir marier les saveurs et les vins
- Assimiler la culture du vin pour mieux en parler

I Suivi et évaluation

- Évaluation diagnostique : auto-positionnement en début de formation
- Évaluations formatives : ateliers, jeux de rôle, feedback
- Évaluation sommative : dégustation, conception d'accord, vente-conseil
- Délivrance d'une attestation de formation

I Financement

Tarif de la formation : 336,00 € HT soit 403,20 € TTC

I Satisfaction

Taux de satisfaction global : 100%

Délai d'accès de 16 à 30 jours selon le financement demandé.

Contactez le service formation continue pour obtenir un devis ou toute assistance technique lors de formation à distance.
Informations complémentaires disponibles sur notre site Internet : www.cfahconseil.com

H&C Conseil 6 Place de Regensburg 63000 CLERMONT-FERRAND
Tel : 0473932592 - Siret 42924994900075

Déclaration d'activité enregistrée sous le n° : 83 63 03371 63 auprès de la Préfecture Auvergne-Rhône-Alpes

Contenu

1-Introduction à l'univers du vin

- Histoire et culture du vin
- Régions viticoles et cépages
- Lecture d'étiquette

Atelier : reconnaissance des arômes

2-Bases de la dégustation

- Étapes et vocabulaire
- Familles aromatiques

Atelier : dégustation commentée de 4 vins

3-Accords mets et vins

- Principes fondamentaux
- Accords classiques et erreurs à éviter

Atelier : dégustation avec mets variés

4-Argumentaire commercial

- Storytelling et techniques de vente
- Jeux de rôle : conseiller un client

Évaluation finale

Délai d'accès de 16 à 30 jours selon le financement demandé.

Contactez le service formation continue pour obtenir un devis ou toute assistance technique lors de formation à distance.

Informations complémentaires disponibles sur notre site Internet : www.cfahconseil.com

H&C Conseil 6 Place de Regensburg 63000 CLERMONT-FERRAND

Tel : 0473932592 - Siret 42924994900075

Déclaration d'activité enregistrée sous le n° : 83 63 03371 63 auprès de la Préfecture Auvergne-Rhône-Alpes